

Étude de cas – INCC, Australie

Une plateforme monétique pour les Fintechs



Contexte

La transformation numérique transforme l'écosystème traditionnel du paiement. Des acteurs non bancaires font leur entrée. Les fintechs deviennent de nouveaux intermédiaires dans la chaîne de valeur. En pointe dans cet écosystème naissant, les fintechs australiennes sont à la recherche de solutions monétiques d'avant-garde.

Objectifs

M2M Group et EPS avaient bâti un partenariat pour répondre aux besoins à la fois émergents et spécifiques des Fintech du marché australien en termes de nouveaux moyens de paiement. La solution devait donner la main sur la gestion de leur parc de cartes de paiement, aux clients Corporate d'EPS et à leurs clients. Dans le cadre d'un partenariat avec le processeur de paiement Cuscal, filiale de Visa, des BIN étaient disponibles pour émettre des cartes.

Ce projet monétique d'un genre nouveau, était mené pour un acteur non bancaire et faisait intervenir plusieurs acteurs de la chaîne du paiement à travers un circuit complet.

Réponse M2M Group

La solution **MX Payment™** assure aujourd'hui le flux global entre transactions et réconciliations et intègre plusieurs innovations. Basée sur le card management system de MX Payment™, la plateforme:

- offre aux clients particuliers la possibilité d'effectuer des transactions en ligne

- supporte les applications Google Pay et Apple Pay
- prend en charge le process d'onboarding pour les différents e-wallets Sur le plan fonctionnel, elle assure :
 - la gestion du produit carte, l'inscription et l'annulation de ses titulaires
 - la production, la distribution et le remplacement des cartes
 - la gestion des paramètres d'autorisation, des frais et commissions
 - la gestion des éventuelles réclamations des titulaires de carte

Développée dans le cloud hybride et disponible en mode SaaS, la plateforme MX Plus M2M Group est multi-tenants. Un catalogue complet d'API permet d'ouvrir la plateforme :

1. aux clients pour piloter leur parc de cartes via un portail web
2. aux porteurs de cartes, via des applications dédiées
3. aux autres acteurs du circuit -Cuscal, Visa, Apple Pay, Google Pay, Samsung Pay... Cette solution constitue un circuit complet sans intermédiation bancaire.

Bénéfices pour EPS et ses clients

Aujourd'hui, la solution EPS répond aux besoins des acteurs non bancaires de la Fintech qui souhaitent mettre à la disposition de leurs clients des solutions monétiques innovantes.

Elle illustre l'agilité de M2M Group dans sa réponse aux besoins des Fintech à travers une plateforme qui peut servir simultanément de multiples clients.



À propos de M2M Group

Au cœur de l'évolution du monde digital, M2M Group est un groupe mondial opérant depuis plus de 30 ans dans les domaines de la dématérialisation et de la gestion des titres, des flux et des services électroniques sécurisés. M2M Group accompagne les banques, les gouvernements, les opérateurs de transport, les universités et les entreprises à accélérer leur transformation digitale et offrir à leurs clients des services numériques alliant innovation, convivialité et confiance. M2M Group est coté à la bourse des valeurs de Casablanca.

Plus d'informations

info@m2mgroup.com

+212 5 22 43 53 00

Aeropolis Nouaceur
21000 Casablanca
Maroc